

Directeur Commercial

L'entreprise

Start-up industrielle des Pays de la Loire, Culture iN a développé le varian®, un matériau bio-sourcés à base de lin pour les professionnels de la décoration et de l'agencement d'intérieur. Entre industrie textile et composite, ce matériau unique et breveté ouvre un fort potentiel commercial sur un marché en croissance et en recherche de solutions respectueuses de l'environnement et de la santé des utilisateurs.

En ce début d'année 2017, l'entreprise réalise sa première levée de fonds et lance son plan d'amorçage avec le recrutement de responsables techniques et commerciaux et l'ouverture d'un bureau à Nantes.

Objectif

Nous souhaitons concrétiser notre développement commercial et transformer rapidement les nombreuses marques d'intérêts en chiffre d'affaires. Pour structurer et développer notre force de vente nous recrutons un(e) Directeur Commercial.

Rôle

Rattaché au Dirigeant de l'entreprise, vous aurez la responsabilité commerciale de nos 3 segments de marchés:

- Design Mobilier/Objets de décoration
- Architecture d'Intérieur Agencement/Décoration
- Industrie des transports Agencement/Décoration

Votre rôle sera :

- Définir la stratégie marketing et commerciale en lien avec la Direction Générale
- Organiser et structurer la force de vente sur les 3 segments.
- Définir et gérer les budgets et investissements de l'activité commerciale.
- Définir des objectifs individuels et/ou collectifs de chiffre d'affaires.
- Diriger et animer la force de vente, veiller au bon dimensionnement des équipes, participer aux recrutements.
- S'investir sur le terrain, appuyer la force de vente en négociation finale ou intervenir directement auprès des clients stratégiques.
- Développer un portefeuille de clients en France et à l'étranger.
- Développer les compétences des équipes : former et perfectionner l'approche et les messages.
- Appliquer la stratégie de marque en lien avec la Direction Artistique.
- Participer au développement de nouveaux produits avec la Direction Artistique et Technique.
- Accroître la notoriété de la marque, organiser et participer aux événements de promotion et de communication (salons professionnels, relation presse, réseaux sociaux...)

Compétences

De formation supérieure, école de commerce ou ingénieur généraliste, vous justifiez d'une expérience significative en encadrement commercial et en vente de produits techniques et/ou décoratifs. Idéalement sur l'un des segments de marchés de l'entreprise.

Votre anglais est courant pour dialoguer avec les acteurs internationaux. Vous êtes mobile en France et à l'étranger.

Au cœur du développement commercial, vous faites preuve de leadership, d'aisance relationnelle et de capacité à convaincre pour assurer la croissance, la pérennité et la rentabilité de l'entreprise.

Entrepreneur, vous aimez les challenges et faites preuve d'initiative dans une aventure où tout est à bâtir ! Votre sens du résultat et votre capacité à identifier des opportunités de business feront votre réussite. A court terme, l'opportunité vous sera proposée de devenir associé de l'entreprise.

Ecrire à recrutement@culturein.eu